



ФРАНШИЗА СЕТИ ДЕТСКИХ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ КЛИНИК С МИРОВЫМИ СТАНДАРТАМИ КАЧЕСТВА И СЕРВИСА

Наша миссия -
повышение качества
медицинской
помощи в каждом
регионе России.



Лечим,
играя

ПОЧЕМУ ВАМ ВЫГОДНО ОТКРЫТЬ ДЕТСКУЮ СТОМАТОЛОГИЮ БЭБИБУМ?

Стоматологическая индустрия составляет примерно 50% всего российского рынка платных медицинских услуг.

Согласно выводам Министерства здравоохранения Российской Федерации, в ближайшие годы ожидается рост отрасли не менее чем на 12% в год, причем за счет «нишевых» проектов.



ВЗРОСЛАЯ МНОГОПРОФИЛЬНАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА

Долгий срок выхода
на средний показатель
загруженности врачей

Загруженность врача –
40-45%

**Очень высокая
конкуренция** – рынок близок
к перенасыщению

Вложения
от **5 500 000 рублей**

Средняя возвращаемость –
35% пациентов



ДЕТСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА БЭБИБУМ

До **2 месяцев** – срок выхода
на средний показатель
загруженности врачей

Загруженность врача –
**90% со второго месяца
работы**

Низкая конкуренция.
В городе с 500 000 жителей,
как правило, представлено
не более 1-2 детских
стоматологических клиник,
в которых запись расписана
на недели вперед.

Вложения
от **2 500 000 рублей**

Средняя возвращаемость
пациентов – **91,2% пациентов**

ФРАНШИЗА БЭБИБУМ или СТАРТАП С НУЛЯ?

Любой ребенок – очень особенный пациент для стоматологии.

Для успешного лечения – недостаточно купить дорогое оборудование или качественные расходные материалы,

найти стоматолога с большим стажем работы.

Самое главное – найти контакт с ребенком, не напугать, а заинтересовав игрой, вылечить.

Каждый врач наших клиник проходит обучение по внутренним стандартам лечения и сервиса, благодаря чему 91,2% наших пациентов-детей становятся постоянными, не желая слышать про другие клиники, и родители просто не могут им отказать.

СРОК ДЛЯ ЗАПУСКА ПРОЕКТА

ДЕТСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА БЭБИБУМ



3 месяца – минимальный срок: ремонт, закупки, маркетинг, лицензирование, найм персонала, обучение и т.п. по готовым инструкциям и базам поставщиков/подрядчиков.

ШТАТ



8-12 человек – сотрудники клиники в зависимости от кол-ва кабинетов, отвечающие за непосредственный процесс работы.

СТАРТАП

От 6-ти месяцев – самостоятельный поиск подрядчиков.

Помимо штата сотрудников клиники необходимы дополнительные сотрудники: программисты, маркетологи, PR-специалисты, дизайнеры, hr-менеджеры и т. д.

ФРАНШИЗА БЭБИБУМ или СТАРТАП С НУЛЯ?

CRM-СИСТЕМА, МЭСЫ



Мы внедряем медико-экономические стандарты лечения, основанные на принципах доказательной медицины и мировых стандартах сервиса, и транслируем их на всю сеть. Задача франчайзи-партнера – осуществлять простой контроль за их соблюдением.

СТАНДАРТЫ ЛЕЧЕНИЯ И СЕРВИСА



Разработаны и отточены годами непрерывного обучения и практики для наших пациентов.

БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ



Все процессы описаны и внедрены, и каждый день совершенствуются. Мы участвуем в отработке всех кейсов партнеров.

СТАРТАП

Разрабатывать и внедрять стандарты самостоятельно, привлекая дорогостоящих высококвалифицированных медицинских сотрудников.

Самостоятельно разрабатывать свое «ноу-хау», либо использовать методы лечения «по-старинке», не выделяясь на фоне конкурентов и государственных поликлиник.

Отрабатывать свои бизнес-процессы путем проб и ошибок, теряя пациентов.

ФРАНШИЗА БЭБИБУМ или СТАРТАП С НУЛЯ?

ДЕТСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА БЭБИБУМ

МАРКЕТИНГ



Огромный архив дизайн-материалов на все случаи жизни для эффективных рекламных кампаний, для любых форматов и носителей

FRANCHBOOK



Готовый свод правил на все случаи жизни, состоящий из 3 глав: BrandBook, OpenBook, WorkBook

ПРОДВИЖЕНИЕ



Большой перечень инструментов для продвижения клиники, которые мы опробовали на собственном более, чем 9-летнем опыте. Мы четко знаем, кто наш пациент и как привести его именно в нашу клинику.

СТАРТАП

Огромные вложения в маркетинговые исследования или ведение бизнеса «вслепую»

Разрабатывать самостоятельно, вкладывая деньги в разработку

Вложения в продвижение без осознания эффективности

Таким образом, начиная работать самостоятельно, вы теряете самое важное – пациентов, время и деньги.
С нами вы получаете надежного партнера, заинтересованного в вашем росте и развитии через постоянное повышение качества лечения и сервиса.

ПОЧЕМУ ИМЕННО БРЕНД БЭБИБУМ?

мы разработали сильный бренд с ясным позиционированием и брендбуком

внедрили современные стандарты качества, основанные на принципах доказательной медицины

отработали все бизнес-процессы внутри компании

добились высокой рентабельности бизнеса

мы заинтересованы в росте и успехе своего партнера, поскольку нам важно понимание, что мы способны приносить пользу в любом регионе страны

ГЛАВНЫЕ ЦИФРЫ ФРАНШИЗЫ

Это не франшиза про деньги, но деньги – реальная оценка нашего огромного труда, приносящего неоспоримую пользу обществу.

10

лет – возраст нашей компании

1 000 000₽

паушальный взнос франшизы сети

18-24

месяца
средний срок окупаемости клиники

10 лет

опыт во франчайзинге по развитию франшиз в Центральном федеральном округе

5%

от вала роялти

30%

средняя рентабельность клиники нашей сети

3

успешных сети в нашей компании:

Бэбибум | CESARE PONTI | ЛАБИМАНИ

от 2 500 000
рублей

стартовые инвестиции в проект без паушального взноса

3

месяца
среднее время для запуска клиники

93 000

постоянных гостей компании

70 м²

начальная площадь для проекта

СЕНТЯБРЬ
2018 ГОДА

старт франшизы – 2 проекта с франчайзи открыты уже в 2018 году



ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КЛИНИКИ

(расчет для 2-3 рабочих мест – 70м²)*

Данный расчет является примерным – после подписания договора коммерческой концессии мы предоставляем подробную финансовую модель, рассчитанную под ценовую политику региона, в котором планируется открытие клиники Франчайзи-партнера.

СРЕДНИЙ ВАЛОВОЙ ОБОРОТ В ПЕРВЫЙ ГОД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КЛИНИКИ (УКАЗАНЫ СРЕДНИЕ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ В МЕСЯЦ)

Первый квартал	Второй квартал	Третий квартал	Четвертый квартал
1 161 493 ₽	1 610 612 ₽	1 968 887 ₽	2 232 200 ₽
Средняя рентабельность			
10%	20%	26%	30%
Средняя прибыль			
143 179 ₽	325 982 ₽	531 629 ₽	639 590 ₽
5 022 660 ₽ – средняя суммарная прибыль за первый год работы клиники			

ОРИЕНТИРОВОЧНЫЙ РАСЧЕТ ЗАТРАТ НА ОТКРЫТИЕ КЛИНИКИ

2 КАБИНЕТА С ОРТОНДИЕЙ (70 КВ.М):



Регистрация ООО
8 500 ₽



Паушальный взнос
1 000 000 ₽



Ремонт
250 000 ₽



Оборудование, мебель и закупка материалов
2 200 000 ₽



Лицензия
40 000 ₽



Итого:
3 088 500 ₽



ВАШИ ДЕЙСТВИЯ ПОСЛЕ ОЗНАКОМЛЕНИЯ С ПРЕЗЕНТАЦИЕЙ



Посетить одну из наших клиник
в г. Владимир:

ул. Добросельская, 176
Ежедневно с 9:00 до 21:00

ул. Мира, 37а
Ежедневно с 9:00 до 20:00



Телефон для записи:
8 (4922) 33-26-26

Приехать на экскурсию
по всей компании и первое
интервью-знакомство



СТАТЬ НАШИМ ФРАНЧАЙЗИ!

До встречи в Вашей клинике БЭБИБУМ!

#людизаботятсяолюдях

Остались вопросы?

Позвоните или напишите нам,
мы с радостью на них ответим!

Ведущий менеджер по франчайзингу

Светлана + 7 (902) 888 58 53

✉ fr@babyboom33.ru

🌐 babyboom33.ru

📷 [babyboom33.ru](https://www.instagram.com/babyboom33.ru)

#бэбибум33