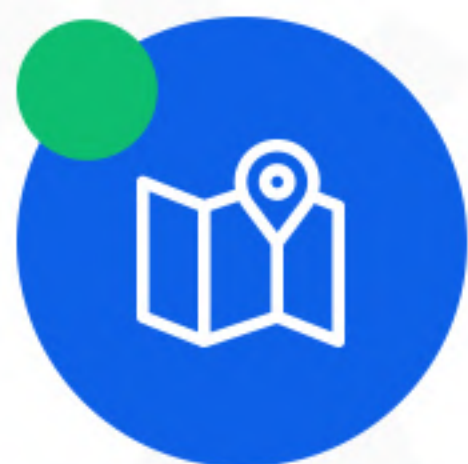




**LANCMAN
SCHOOL**

Франшиза Курсов ЕГЭ и ОГЭ



Крупные
60+ филиалов

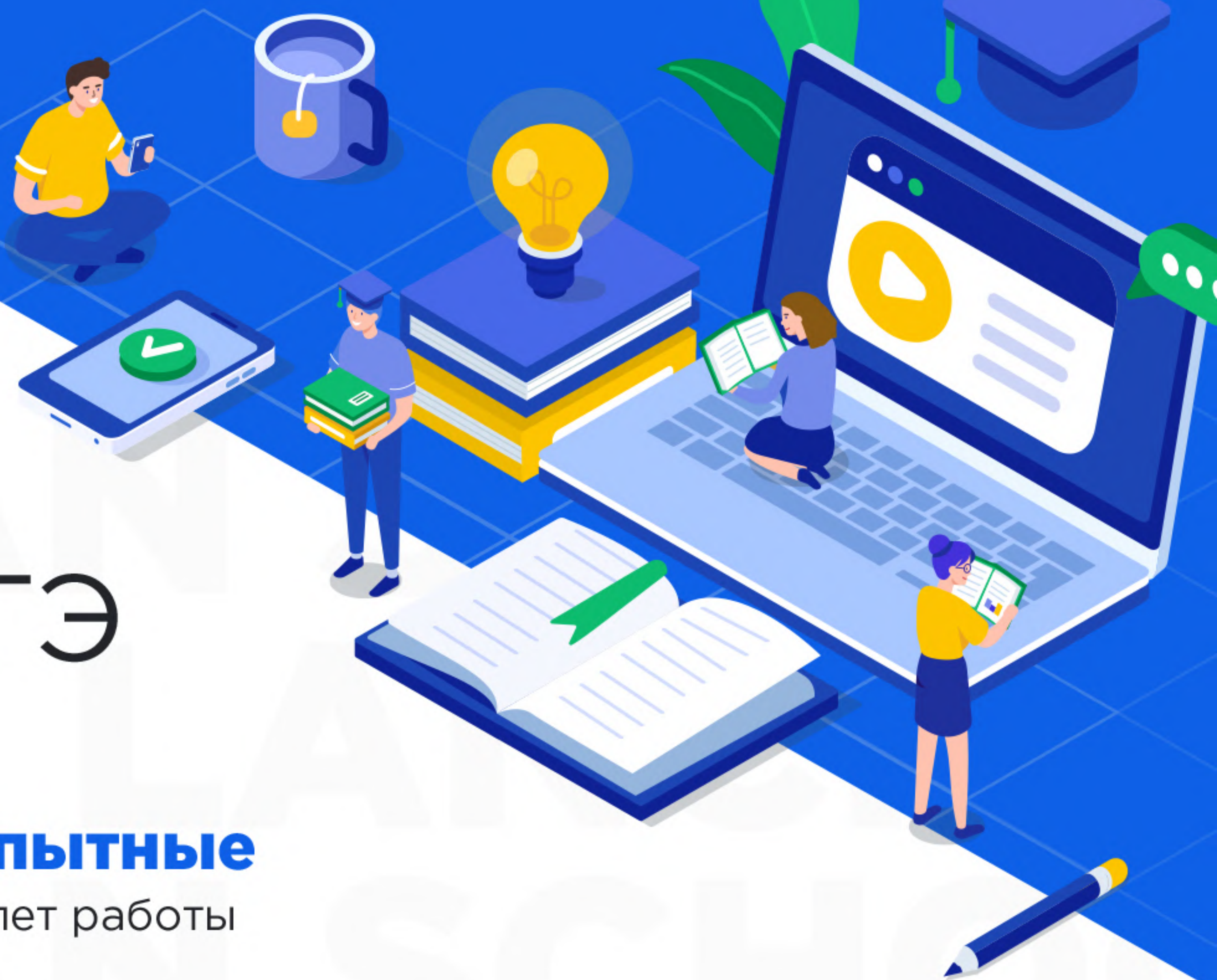


Опытные
11 лет работы

+7 (495) 255-20-45

info_franchise@lancmanschool.ru

lancmanschool.ru/franshiza



Основатель Lancman School

Михаил
Ланцман



Выпускник МГУ им. М.В. Ломоносова
Механико-математический факультет



Преподаватель
математики более 13 лет



Основатель
одной из крупнейших сетей
курсов ЕГЭ в России



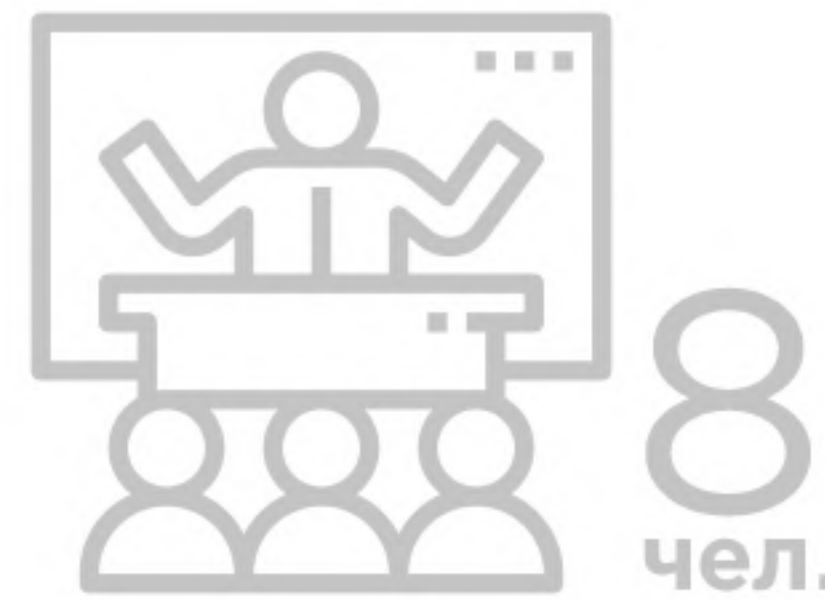


Lancman School

Сеть курсов
ЕГЭ/ОГЭ



Каждый год растём
примерно в 2 раза



Размер группы
до 8 человек

60+
филиалов

100+
млн руб. оборот в год

4000+
учеников в год

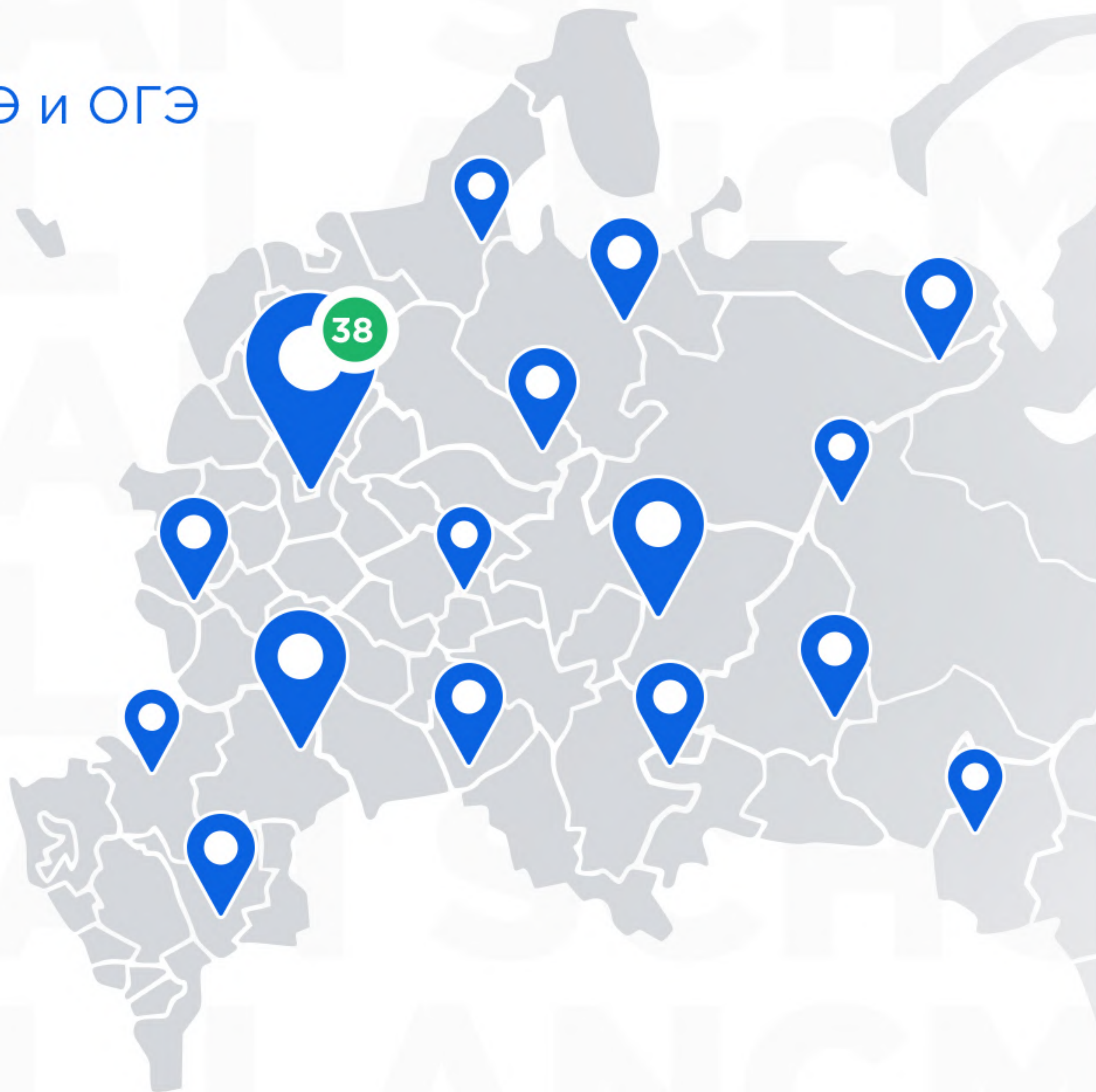
>30
штатных сотрудников в УК

Lanctman School

Сеть центров подготовки к ЕГЭ и ОГЭ

Абакан
Алматы
Астрахань
Балашиха
Видное
Владимир
Воткинск
Грозный
Дмитров
Домодедово
Железнодорожный
Ижевск
Коломна
Королев
Красногорск
Краснодар
Люберцы
Москва
Московский
Мытищи
Назрань

Нахабино
Нижний Новгород
Новокуйбышевск
Новосибирск
Петрозаводск
Петропавловск-Камчатский
Подольск
Ростов-на-Дону
Самара
Санкт-Петербург
Саранск
Сочи
Тобольск
Уфа
Хасавюрт
Химки
Челябинск
Череповец
Черкесск
Черногорск



Мы - крупнейшая сеть в Москве

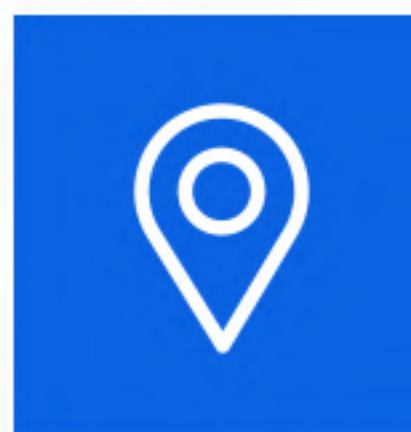
и Московской области



38 филиалов
в Москве и МО



3000
ученико-мест



Почему курсы ЕГЭ и ОГЭ?



Растущий спрос на курсы

из-за недостатков школьного образования



Низкий порог входа

от 200 тыс. руб. на запуск Центра



Длительная «жизнь» клиента

учатся несколько лет, с 5 по 11 класс



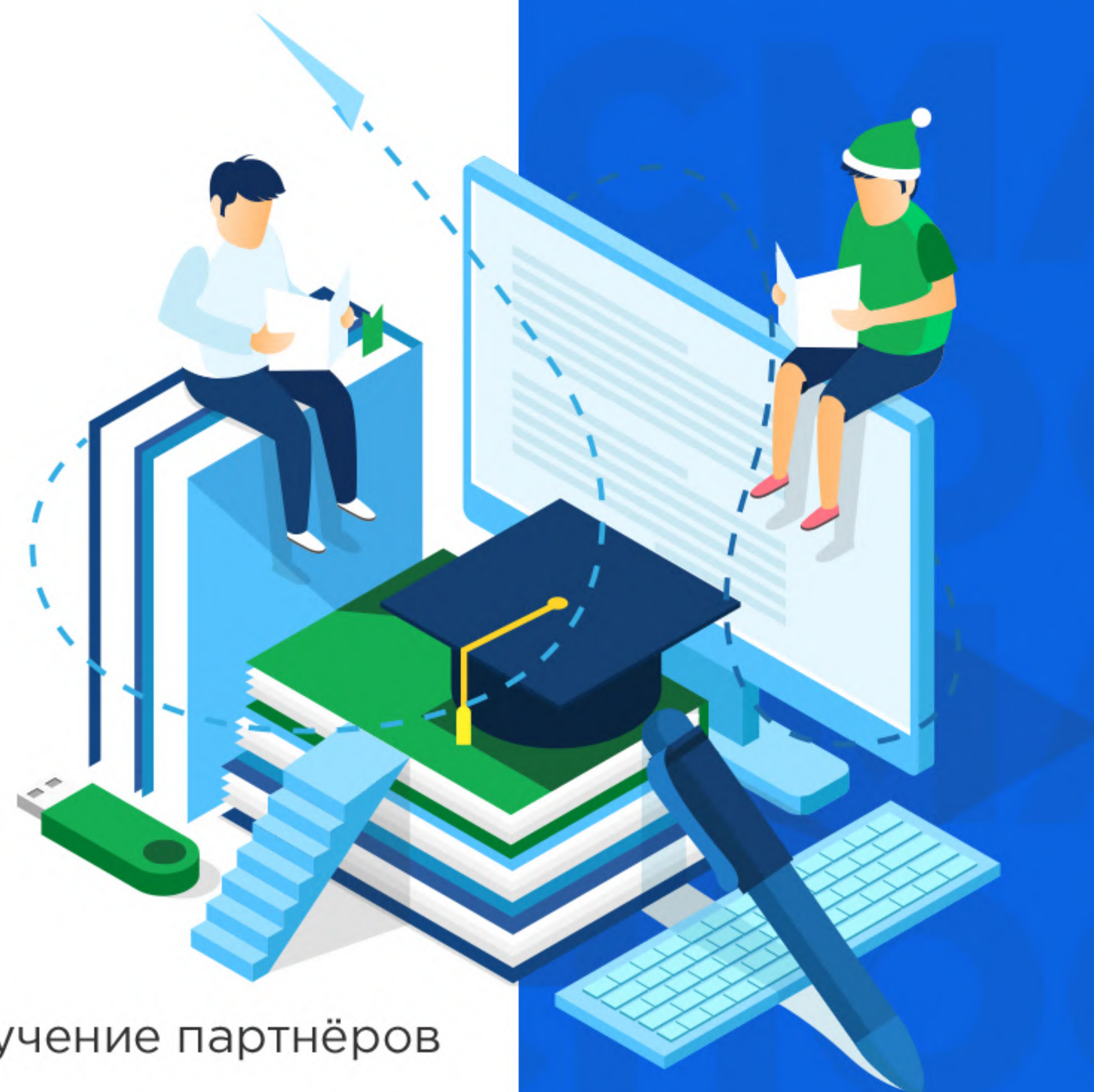
Быстрая окупаемость

возврат инвестиций за 8-9 месяцев



Развитие сети

вкладываем в развитие, методику, учебники и обучение партнёров



Lanctan School

это не только ЕГЭ и ОГЭ

1.

Индивидуальные занятия

2.

Профориентация

3.

Летняя школа

4.

Проведение лекций в школах

5.

Диагностика знаний по всем предметам

6.

Подготовка к поступлению в лицеи

7.

Подготовка к олимпиадам, ВПР и ДВИ



О нас пишут СМИ



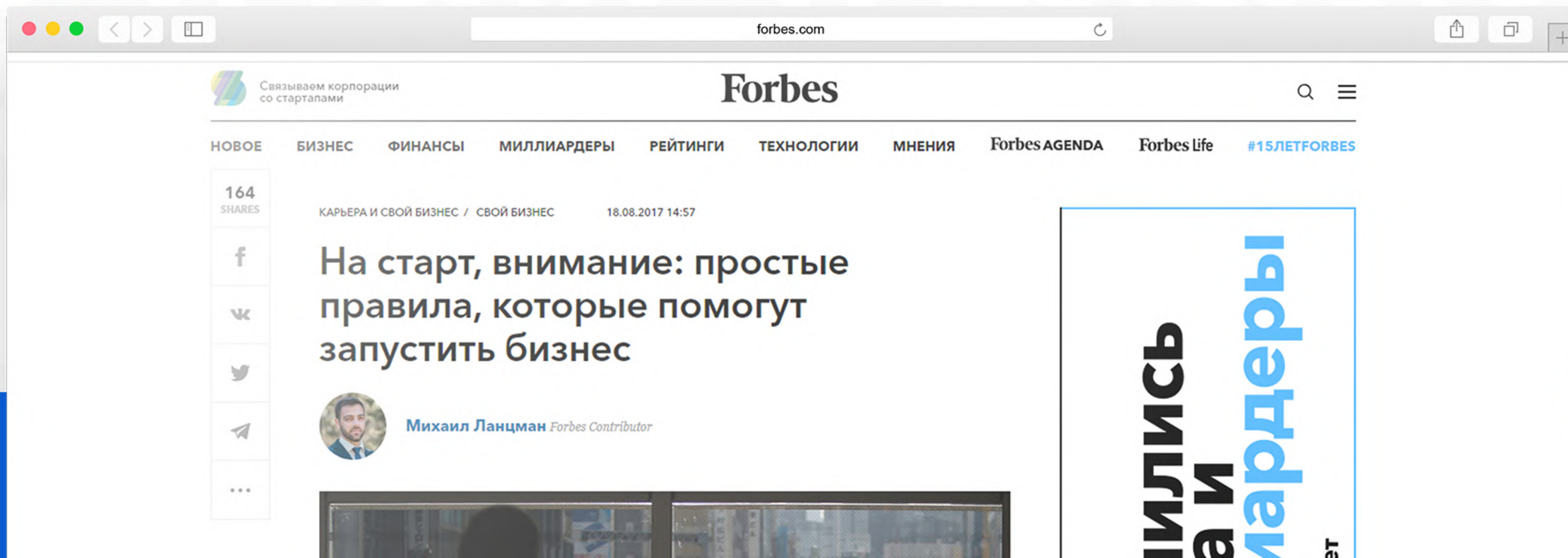
СЕКРЕТ
ФИРМЫ

 РБК

Forbes

мел

Учёба.ру



The screenshot shows a browser window with the URL forbes.com. The Forbes website header is visible, including the logo and navigation menu. The main content area features an article titled "На старт, внимание: простые правила, которые помогут запустить бизнес" by Михаил Ланцман, a Forbes Contributor. The article is dated 18.08.2017 14:57 and has 164 shares. A large vertical banner on the right side of the article reads "Миллиардеры" (Billionaires).

forbes.com

Связываем корпорации со стартапами


Forbes

НОВОЕ БИЗНЕС ФИНАНСЫ МИЛЛИАРДЕРЫ РЕЙТИНГИ ТЕХНОЛОГИИ МНЕНИЯ Forbes AGENDA Forbes Life #15ЛЕТFORBES

164 SHARES

КАРЬЕРА И СВОЙ БИЗНЕС / СВОЙ БИЗНЕС 18.08.2017 14:57

На старт, внимание: простые правила, которые помогут запустить бизнес

 Михаил Ланцман *Forbes Contributor*

Миллиардеры

Нас приглашают делиться опытом

ББ



Франчайзи использует все ресурсы

Блок 1
Материалы



Блок 2
Обучение



Блок 3
Поддержка УК

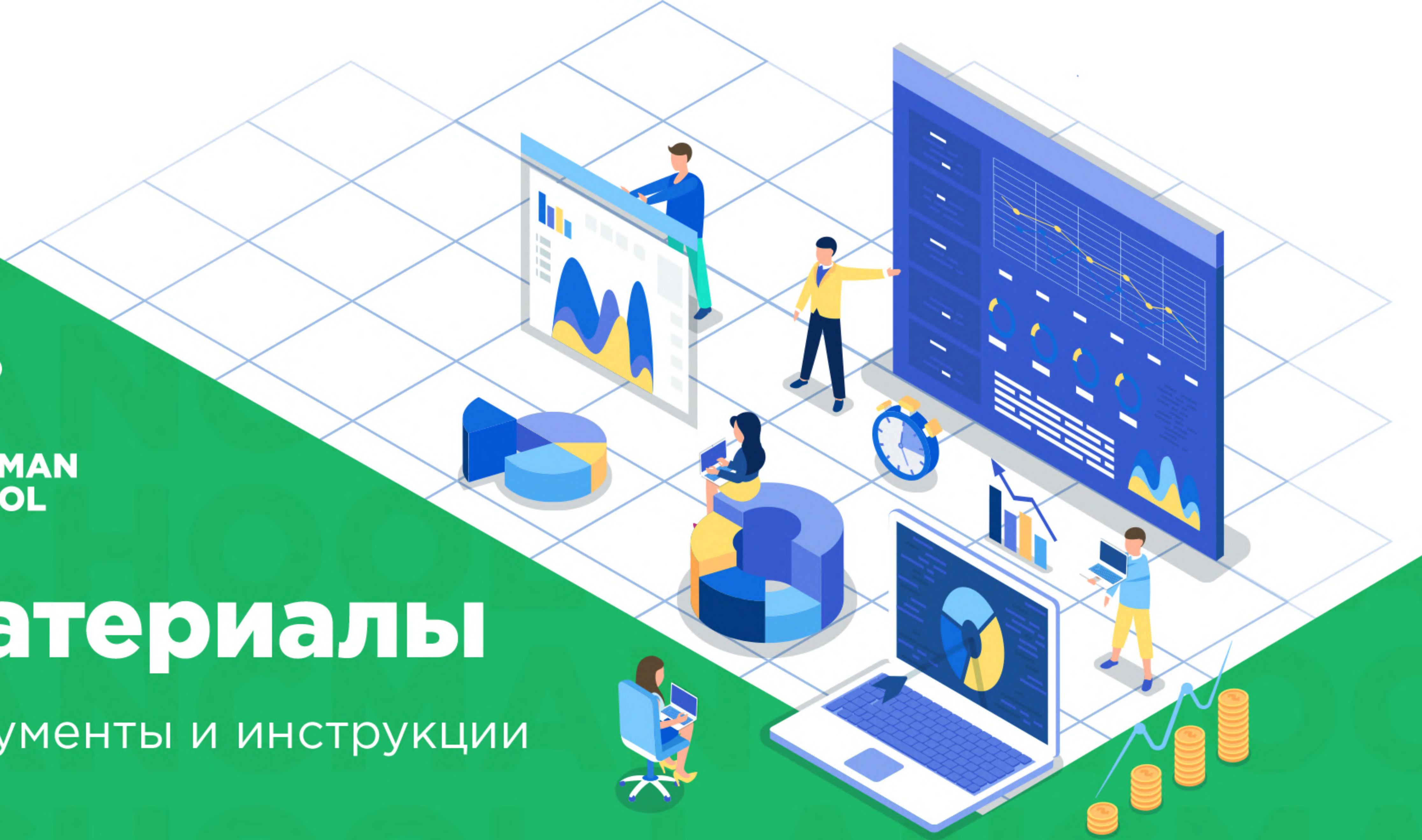




LANCMAN
SCHOOL

Материалы

Документы и инструкции



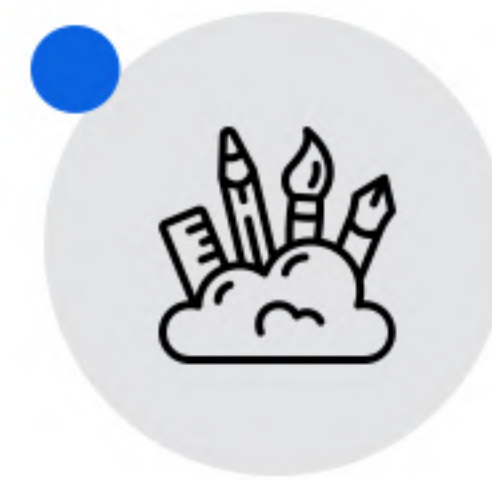


Материалы

Документы,
инструкции
и мануалы



Сайты,
наполненные
и серьёзно
продвинутое
по SEO



Брендинг и
маркетинговые
материалы



Опыт 11 лет и
известный бренд
сети



Документы: мануалы,
бизнес-процессы
открытия и развития
филиала



Методические
разработки и
авторские
учебники

Открытие и работа с персоналом



За 11 лет работы мы открыли десятки филиалов и провели более 1000 собеседований



Дополняли и улучшали договор с преподавателями и учениками



Нанимали и обучали преподавателей, администраторов, маркетологов, продавцов и др.



Мы знаем каждый шаг и научим Вас





Бухгалтерия и налоги

Мы нашли оптимальные пути налогообложения, оформления сотрудников, формы договоров с клиентами и преподавателями



CRM-система

Мы опробовали не одну систему и внедрили наиболее удачную для курсов ЕГЭ и ОГЭ, в ней: посещаемость, ДЗ, темы уроков, расчет ЗП преподавателей и др.



Подсчёт показателей

Все ключевые показатели: CPO, CPL, LTV, ROI, конверсии сайта и отдела продаж, средний чек, план, выручка, чистая прибыль, эффективность каналов продаж

Отработанная модель продающего мероприятия

День Открытых Дверей (ДОД), на котором:



Ученики пишут тесты по предметам и **проходят профориентацию**



Родители слушают **мастер-класс** по теме дополнительного образования



30% посетителей, которые ранее не слышали о LS, вносят предоплату за обучение



Методические разработки

Преподавателями и методистами LS разработано:



Более 40 диагностических работ по 8 предметам



Проориентационный тест с подробным отчётом



Более 60 готовых уроков для проведения занятий в школах



Программы учебных курсов, тренинг по профориентации

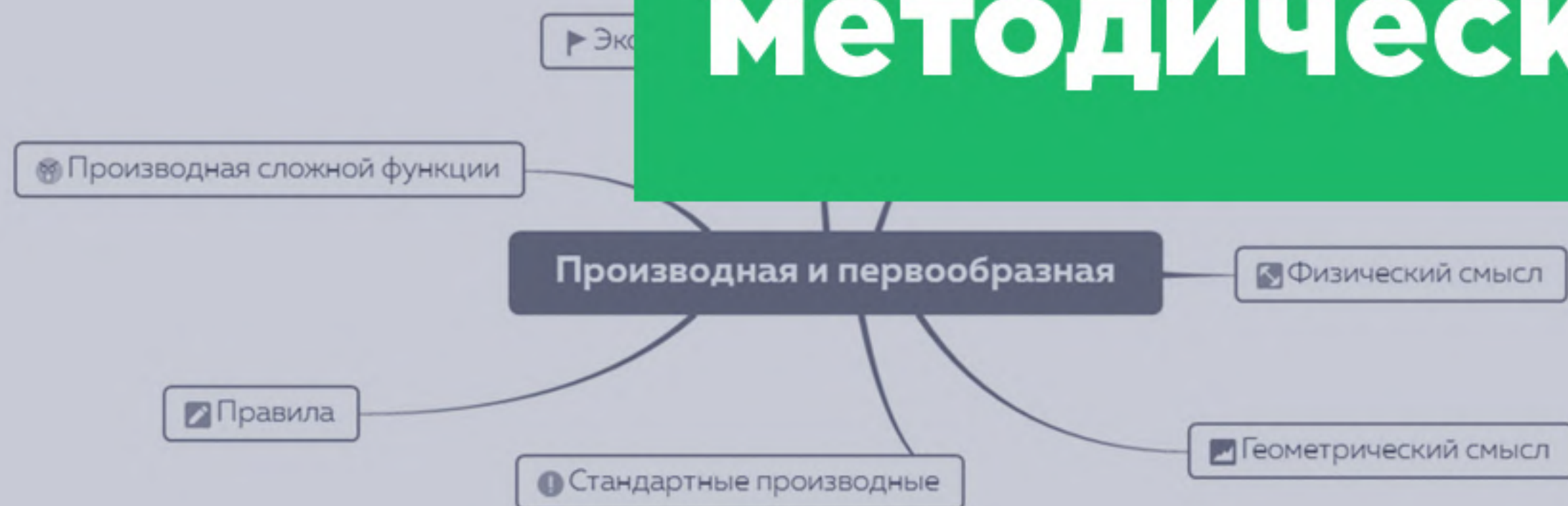


ПРОИЗВОДНАЯ И ПЕРВООБРАЗНАЯ

Тема 9. Производная и первообразная

Ты подходишь к пешеходному переходу и смотришь налево. Если ты не знаешь производную, ты можешь спровоцировать аварию. Если ты знаешь производную, ты можешь определить, разгоняется ли автомобиль, и вычислить первообразную, чтобы остановить автомобиль. Но мы покажем тебе лишь малую долю того, что ты можешь сделать с производной.

Даем собственные методические разработки



Строгое математическое определение производной:

$$f'(x) = \lim_{\Delta x \rightarrow 0} \frac{f(x + \Delta x) - f(x)}{\Delta x}$$

где $f(x)$ – функция, а $f'(x)$ – её производная.

2. безударные гласные непроверяемые;
3. чередующиеся гласные;

Безударные: проверяемые и непроверяемые

Есть корни **проверяемые**, в них безударную гласную можно проверить однокоренным словом или формой слова, в котором ударение падает на "сомнительный" звук. Например:

- осветить (светит), освятить (святость).

Есть корни **непроверяемые**, для них подобрать проверочное слово нельзя, написание нужно просто запомнить. Пример: периферия.

Корни с чередованием

В корнях с чередованием **безударную гласную нельзя проверить ударением и могут писаться две разные буквы** (и это нормально):



LANCMAN
SCHOOL

Обучение

онлайн и офлайн
обучение партнёров



Обучение партнёров Онлайн



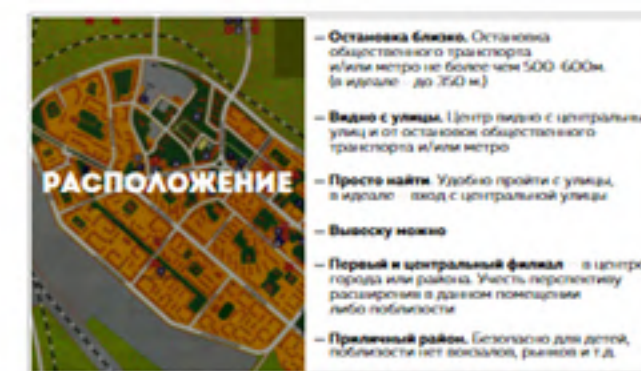
Подробный вводный курс с заданиями и тестами



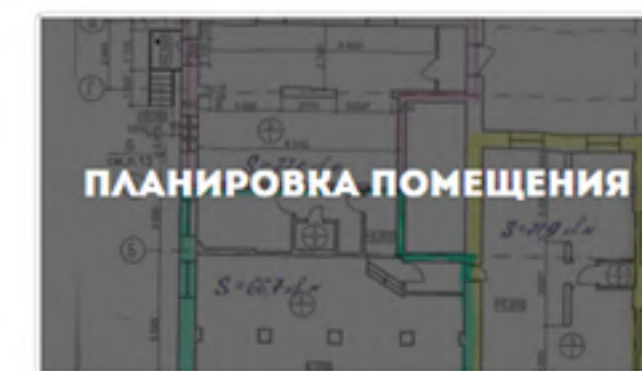
Поддержка со стороны УК по ключевым вопросам и процессам



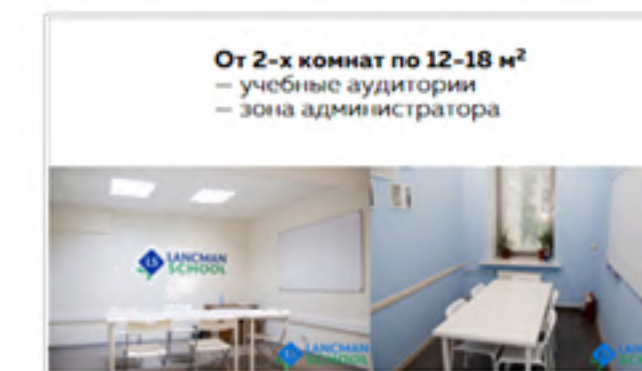
Наставничество: обмен опытом с текущими франчайзи



112



113



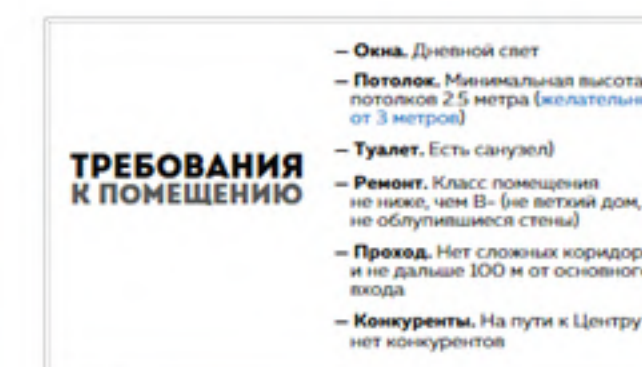
114



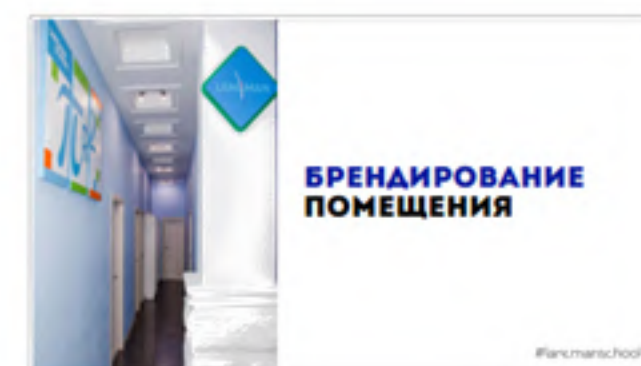
115



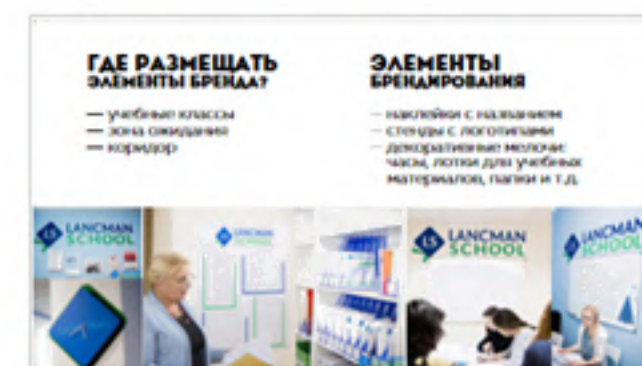
116



117



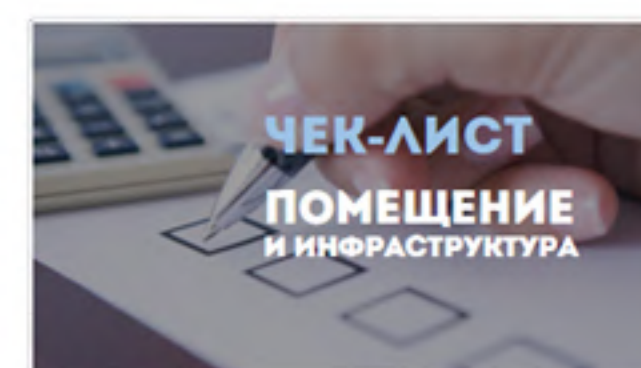
139



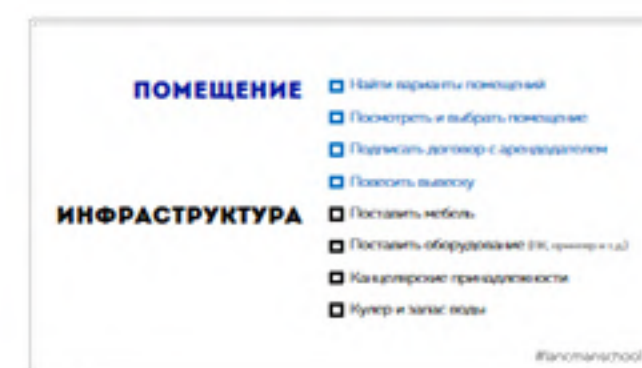
140



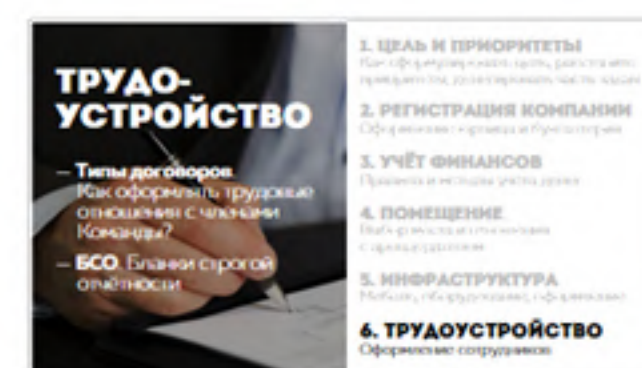
141



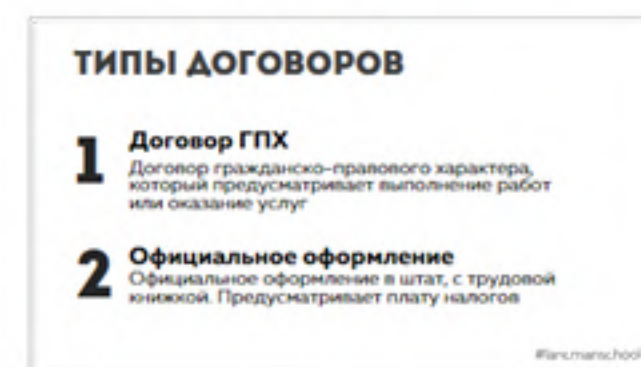
142



143



144



145



146



147

Вводный курс «Франчайзи. Старт»

- Урок 1. Старт компании
- Урок 2. Формула прибыли
- Урок 3. Каналы привлечения
- Урок 4. Личные продажи
- Урок 5. Преподаватели
- Урок 6. CRM и Отчётность
- Урок 7. Онлайн-реклама
- Урок 8. Офлайн-реклама
- Урок 9. Дни Открытых Дверей
- Урок 10. Увеличение LTV



Обучаем бизнесу

Пример ниже: калькулятор прибыли Центра

ДОХОДЫ

Прибыль за год

Предметов у ученика Цена за предмет Срок обучения

$$\text{₽} = \text{УЧ} \times \text{ПР} \times \text{₽} \times \text{МЕС} - \text{САС} \times \text{УЧ} - \text{ОБУЧ}$$

Число учеников

LTV

Сколько суммарно приносит 1 ученик за 1 год

ЗАТРАТЫ

Число учеников

Все затраты на оказание услуги

Затраты на привлечение ученика

**АРЕНДА
ЗП ПРЕПОД.
ТЕХ. РАСХОДЫ**

Обучаем продукту

Математика ЕГЭ Профильный уровень



Обучение партнёров в Москве



Слёты партнёров
вживую в Москве
2 раза в год





LANCMAN
SCHOOL

Поддержка

управляющей компании
по ключевым вопросам



Сайт и SMM



Запуск и наполнение сайта для Вашего города



Наполнение и продвижение групп ВКонтakte и Instagram

The image displays two overlapping screenshots. The left screenshot shows the VK group page for 'LANCMAN SCHOOL' (Курсы ЕГЭ / ОГЭ). The page features a blue header with the 'LS' logo and the school's name. Below the header, there is a navigation menu on the left with options like 'Моя Страница', 'Новости', 'Сообщения', 'Друзья', 'Группы', 'Фотографии', 'Музыка', 'Видео', 'VK Pay', 'Закладки', 'Документы', and 'Управление'. The main content area includes contact information: '8 (495) 255-20-45' and 'LancmanSchool.ru'. The right screenshot shows a website landing page for 'LANCMAN SCHOOL' with the headline 'Курсы подготовки к ЕГЭ в Москве'. The page features a blue background with a photo of students. The text on the page includes 'Ускорение перед ЕГЭ 2 месяца интенсивных занятий' and a call to action: 'Записаться на бесплатное занятие или получить консультацию'. A small note at the bottom states: '* В случае неуспешной сдачи мы вернём 120% стоимости обучения'.

SMM: ведение социальных сетей

В нашем арсенале качественный контент, на его производство затрачены миллионы рублей:



группы ВКонтакте с общей численностью более 300 000 человек

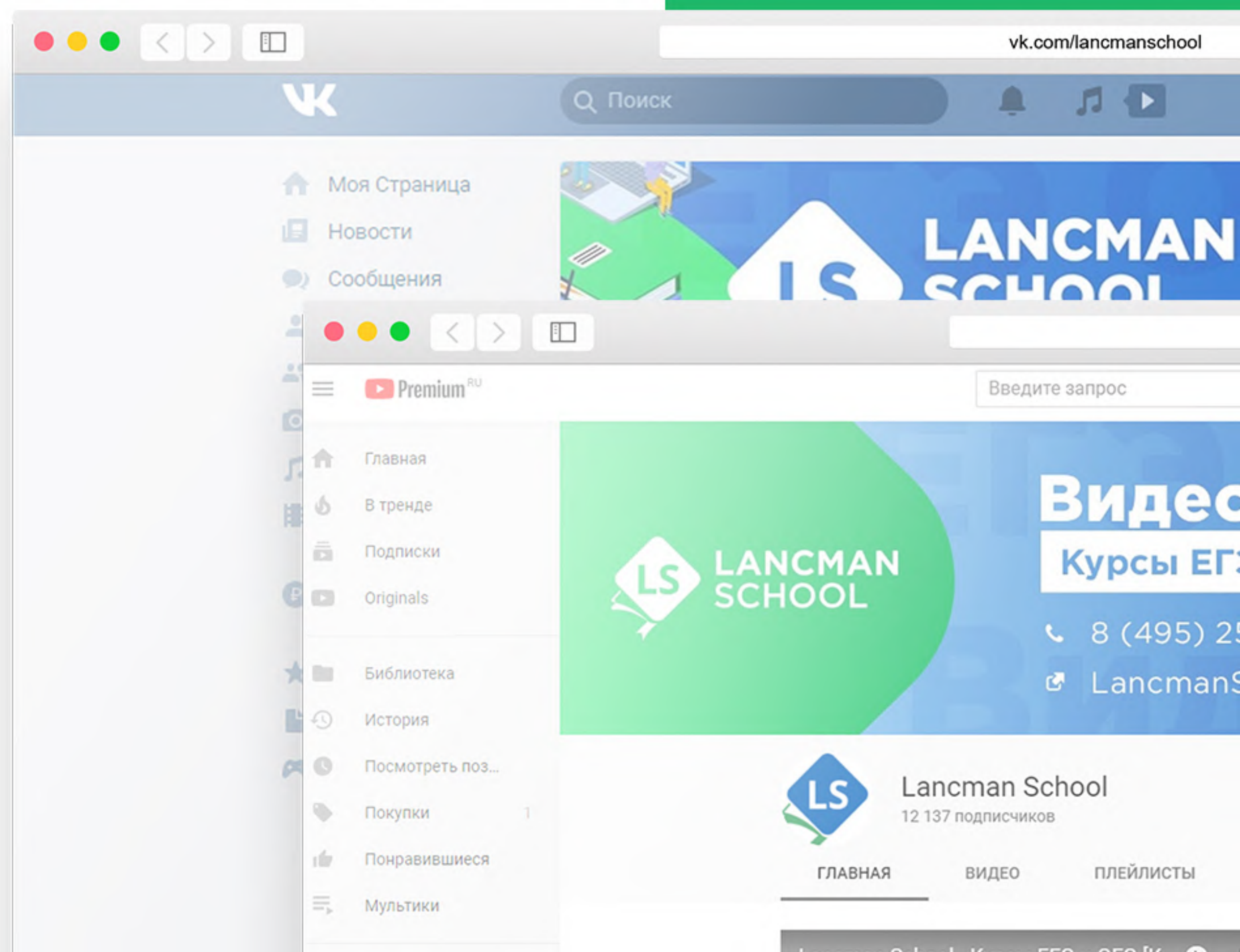


три YouTube-канала с общей численностью более 60 000 подписчиков



6000 видеоуроков и 15 000 000 просмотров

Соцсети ведутся централизованно



Настройка контекстной и таргетированной рекламы

Штатные сотрудники отдела маркетинга, специалисты в области контекстной рекламы и SEO-продвижения настроят вам контекстные и таргетинговые рекламные кампании:

- Яндекс.Директ
- Google AdWords
- ВКонтакте
- Facebook
- TargetMail



На вас будет работать целая команда:

- куратор
- специалист по SEO-продвижению
- редактор статей для сайта
- программист
- специалист по контекстной рекламе
- специалист по таргетинговой рекламе
- наставник: один из успешных франчайзи



Блок 1 Материалы

- Бренд
- Маркетинговые материалы
- Сайты
- SMM
- Бизнес-процессы
- Фин.модель
- Инструкции
- Мануалы
- Договоры
- Методические материалы
- Учебники
- Тесты
- Бухгалтерия
- CRM-система

Блок 2 Обучение

- **Онлайн-курс по запуску и развитию Центра с проверкой ДЗ:**
 1. Старт компании
 2. Формула прибыли
 3. Каналы привлечения
 4. Личные продажи
 5. Преподаватели
 6. CRM и Отчётность
 7. Онлайн-реклама
 8. Офлайн-реклама
 9. Дни Открытых Дверей
 10. Увеличение LTV
- Наставничество лучших франчайзи
- Слёты партнёров 2 раза в год в Москве

Блок 3 Поддержка УК

- Запуск и наполнение сайта
- Ведение соцсетей
- Настройка контекстной и таргетированной рекламы
- **Команда поддержки**
 - куратор
 - специалист по SEO-продвижению
 - редактор статей для сайта
 - программист
 - специалист по контекстной рекламе
 - специалист по таргетинговой рекламе

Суммарная
ценность нашей
франшизы

3 млн 150 тыс. ₴

Именно столько денег
у вас ушло бы на то, чтобы
самостоятельно создать
аналогичные нашим инструменты



Чистая прибыль

Плановые показатели при наборе 150 учеников



Население города	Стоимость* обучения без скидки	Средняя стоимость* обучения	Оборот за год	Чистая прибыль за год
До 300 тыс.	3190	2550	4 281 000	1 213 000
300 - 600 тыс.	3990	3190	5 351 000	1 638 000
600 тыс. - 1,1 млн.	5190	4150	6 957 000	2 170 000
От 1,1 млн.	6390	5110	8 544 000	2 797 000
Московская область	6990	5590	9 418 000	2 857 000
Москва	7990	6390	10 703 000	2 985 000

* Предполагаемые цифры, точная стоимость устанавливается индивидуально



LANCMAN
SCHOOL

Франчайзи

Lancman School



Левон Чорекчян

г. Сочи



за 4 месяца

окупил все расходы на открытие филиала и паушальный взнос



1 000 000 руб.

Чистая прибыль за 2-й год работы



Луиза Албастова

г. Грозный



за 3 месяца

окупила все расходы на открытие филиала и паушальный взнос



За первый год обучения набрала 199 учеников; на текущий момент 300 ученико-мест



600 тыс. руб./мес.

оборот в 1-й год работы



Более 1 млн руб./мес.

оборот за 2-й год работы



На фото министр образования Чеченской республики, **Исмаил Байханов**

Галина Мирошникова

г. Москва, м. Чертановская



за 3 месяца

окупила все расходы на открытие филиала и паушальный взнос



70

ученико-мест



400 тыс. руб./мес.

оборот за 2-й год работы



Петр Бакшеев

г. ХИМКИ



600 тыс. руб. в мес.
оборот за 2-ой год
работы



90
ученико-мест



Наш филиал на Арбате

(7-й год работы)



Оборот

2.3 млн руб. в мес.



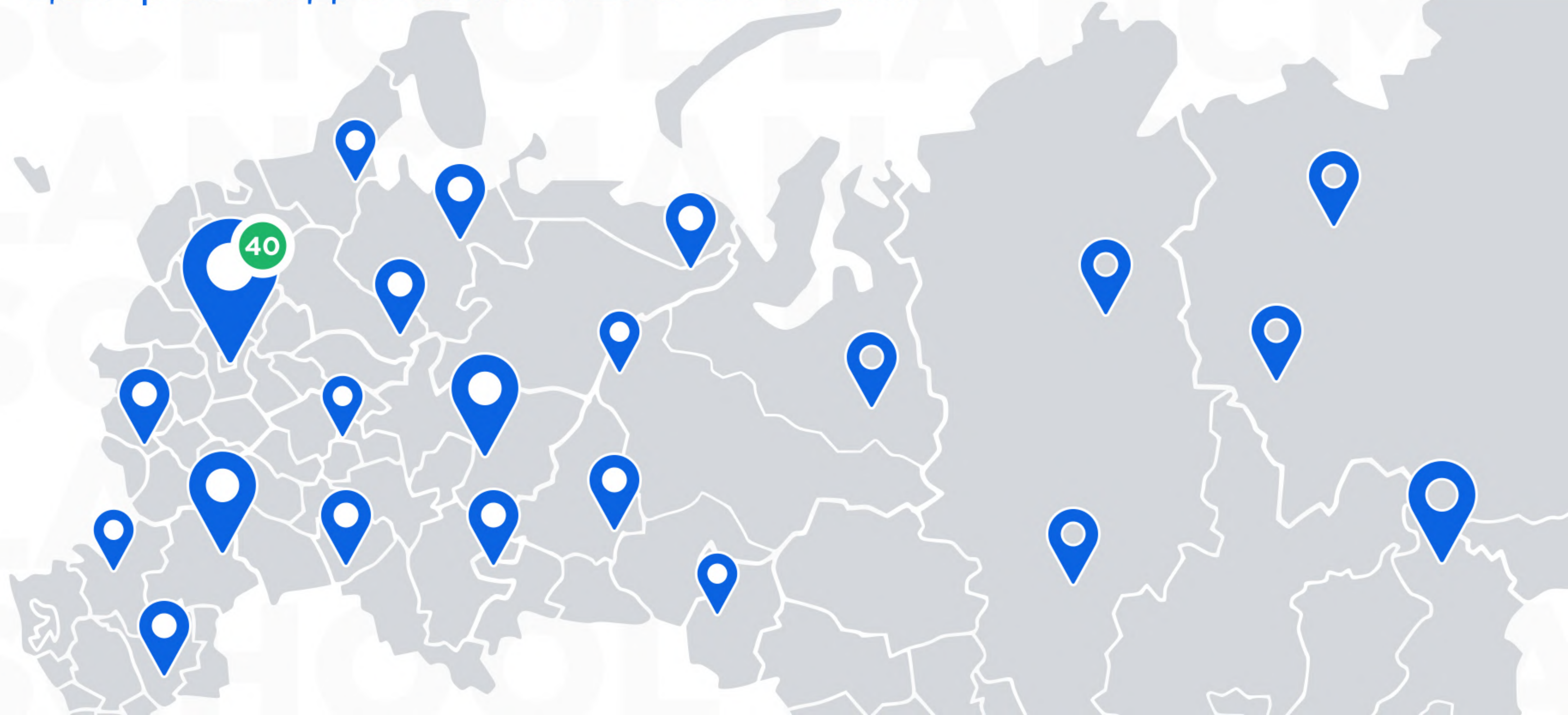
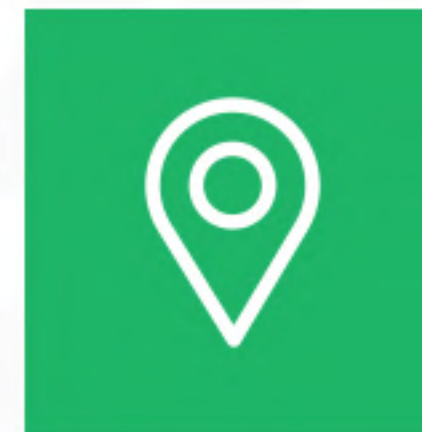
400

ученико-мест



Мы строим самую большую сеть

центров подготовки к ЕГЭ в России



ГОТОВЫ ОТКРЫТЬ ЦЕНТР ПОДГОТОВКИ В СВОЁМ ГОРОДЕ?

Напишите нам:

info_franchise@lancmanschool.ru

+7(495) 255-20-45

lancmanschool.ru/franshiza

